

Hablando con los clientes

1. Di "Hola" y diles quién eres.
2. Diles que vendes galletas de Girl Scouts y tu razon para vender.
3. ¡Comparte tu meta de ventas!
4. ¡Pídele apoyo al cliente para alcanzar tu meta!
5. Dales gracias, incluso si no compran galletas



Cobrarando a los clientes

1 paquete = \$6	11 paquetes = \$66
2 paquetes = \$12	12 paquetes = \$72
3 paquetes = \$18	13 paquetes = \$78
4 paquetes = \$24	14 paquetes = \$84
5 paquetes = \$30	15 paquetes = \$90
6 paquetes = \$36	16 paquetes = \$96
7 paquetes = \$42	17 paquetes = \$102
8 paquetes = \$48	18 paquetes = \$108
9 paquetes = \$54	19 paquetes = \$114
10 paquetes = \$60	20 paquetes = \$120

Haciendo el cambio

1. La cantidad que el cliente te dio	2. Resta cuanto te deben por las galletas	3. El resto que les debess
\$10	→ \$6	→ \$4
\$20	→ \$6	→ \$14
\$20	→ \$12	→ \$8
\$20	→ \$18	→ \$2
\$40	→ \$24	→ \$16
\$40	→ \$36	→ \$4



Recordatorios para puestos de Girl Scouts

Utilice esta hoja para ayudar a sus Girls Scouts a prepararse para su puesto de venta y ¡imprime esta hoja o guarde una copia en su teléfono para tenerla a la mano!

- El día de la venta en un puesto asegúrese de empacar:
- Una mesa y un mantel
 - ¡Tu inventario de galletas!
 - Celular cargado
 - Una forma de mantener el dinero seguro y cambiar.
 - Agua