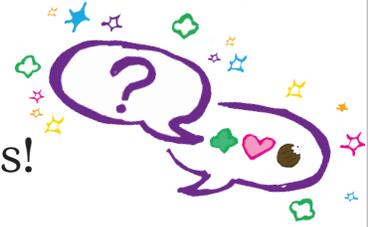


Hablando con los clientes

1. Di "Hola" y diles quién eres.
2. Diles que vendes galletas de Girl Scouts y tu razon para vender.
3. ¡Comparte tu meta de ventas!
4. ¡Pídele apoyo al cliente para alcanzar tu meta!
5. Dales gracias, incluso si no compran galletas



Cobrarando a los clientes

1 paquete = \$7	11 paquetes = \$77
2 paquetes = \$14	12 paquetes = \$84
3 paquetes = \$21	13 paquetes = \$ 91
4 paquetes = \$28	14 paquetes = \$98
5 paquetes = \$35	15 paquetes = \$105
6 paquetes = \$42	16 paquetes = \$112
7 paquetes = \$49	17 paquetes = \$119
8 paquetes = \$56	18 paquetes = \$126
9 paquetes = \$63	19 paquetes = \$133
10 paquetes = \$70	20 paquetes = \$140

Haciendo el cambio

1. La cantidad que el cliente te dio	2. Resta cuanto te deben por las galletas	3. El resto que les debess
\$10	→ \$7	→ \$3
\$20	→ \$7	→ \$13
\$30	→ \$21	→ \$9
\$30	→ \$28	→ \$2
\$40	→ \$35	→ \$5
\$45	→ \$42	→ \$3



Recordatorios para puestos de Girl Scouts

Utilice esta hoja para ayudar a sus Girls Scouts a prepararse para su puesto de venta y ¡imprime esta hoja o guarde una copia en su teléfono para tenerla a la mano!

- El día de la venta en un puesto asegúrese de empacar:
- Una mesa y un mantel
 - ¡Tu inventario de galletas!
 - Celular cargado
 - Una forma de mantener el dinero seguro y cambiar.
 - Agua